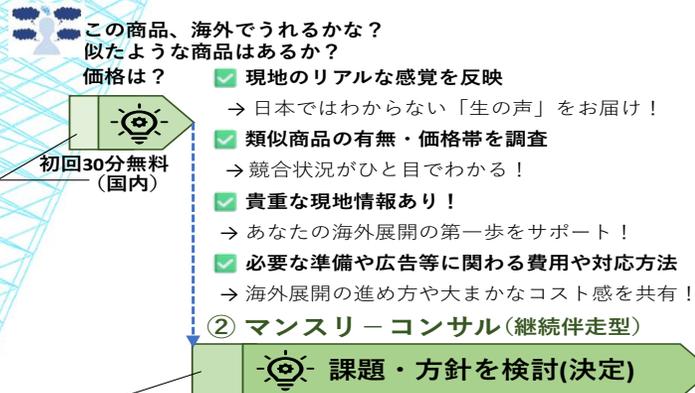


# 海外進出の第一歩！越境EC (日本からUS) 全体像

海外販売は、未知の挑戦。不安や疑問は尽きません。(お金はいくら必要？本当に売れるの？英語がわからない) だからこそ、私たちは本音で向き合い、厳しいと判断した場合は無理にはおすすりめしません。まずは\$100コンサル(スポット型)からはじめてみませんか？そして、やるべき課題の全体像をイメージすることが大切です。Mr. SKY CORPORATIONはお客様と伴走し課題を解決してまいります。

## ① \$100コンサル (スポット型)

”やってみよう”を具現化するための整理を



初回30分無料  
(日米,お客様)

## ③ Mr. SKY Corporation Mr. Moon Corporation

関連会社との調整・見積

📄 見積書  
Questions

輸送会社・許認可手続・倉庫契約は、弊社手配によりお客様直接契約となります。手続き代行や資料翻訳も対応可能です。条件確認後、お見積りを提示します。

ご契約

## ④ Mr. SKY Corporation Mr. Moon Corporation

商品販売のためのシステム確立

- 1 販売プラットフォームの契約  
Amazon US、eBayなどのアカウント開設・設定
- 2 商品ページの作成  
商品説明・スペックの英語翻訳  
魅力的な商品画像・コマーシャルの作成
- 3 物流・在庫管理システム構築  
商品の受け取り・検品・出品手続き  
販売管理（注文処理・顧客対応）  
在庫調整（追加補充の確認・手配）
- 4 マーケティング・販促  
ソーシャルメディア（Facebookなど）向け  
宣伝コンテンツ作成  
広告出稿やプロモーション戦略の立案

お客様の商品を世界ステージへ

- ✓ 在庫管理と補充計画  
在庫モニタリング（売れ行きデータ分析）  
追加発注・補充のタイミング調整
- ✓ 顧客対応とプラットフォーム管理  
AmazonやeBayの問い合わせ・レビュー対応  
クレーム・返品対応（必要なら返送プロセスの整備）
- ✓ 売上の回収・送金管理  
契約形態に基づく売上金の送金（Amazon Payments、PayPal、Wiseなど）  
為替変動の確認と最適な送金タイミングの判断
- ✓ 販促とマーケティング強化  
SNSや広告の継続的な運用（売れ筋商品のプロモーション）  
コマーシャルの更新（季節・イベントに合わせたPR）  
インフルエンサーやレビューキャンペーンの活用
- ✓ 競争力強化と事業拡大の検討  
価格戦略の見直し（競合との比較、割引・キャンペーンの設定）  
新規市場の開拓（他国展開、他のECプラットフォーム出店）  
商品ラインナップの拡充（バリエーション追加や関連商品の開発）

売れ始めたら、次は「売れ続ける仕組み」を作ることが重要です！

もう一歩だけ慎重に調査、準備してみませんか？

- ✓ 販売戦略の策定（基本アドバイス）
  - ・適正な販売価格の決定（現地市場価格・競合分析をもとに設定）
  - ・販売経路の選定（Amazon US、eBay、現地ECサイトなど最適なプラットフォームを提案）
- ✓ 物流・在庫管理サポート・ランニング方法（基本アドバイス）
  - ・現地倉庫の利用可否の検討（Amazon など）
  - ・直送 or 現地在庫型販売の選択肢を提案
- ✓ 決済・資金管理サポート（基本アドバイス）
  - ・海外取引における安全な決済方法のアドバイス（PayPal、Stripe、Wiseなど）
  - ・為替リスクの考慮や資金の回収方法（リベニューシェア、ロイヤルティフィー）
- ✓ 法規制・税務サポート（基本アドバイス）
  - ・対象国の輸出入規制、販売許可の確認
  - ・売上税（Sales Tax、VAT）などの基本情報提供
- ✓ 商品ページ・販促コンテンツ作成（有償対応（別途お見積り））
  - ・商品ページの英語翻訳および最適化（SEO対策を含む）
  - ・プロモーション用コマーシャル動画・画像の制作
  - ・SNSマーケティング戦略の立案、Facebookによる市場調査（Facebook、Xなどを活用）

※ SNSマーケティングを実施される場合、最低でも2か月間のマンスリー契約が必要です。

※ お客様の期待する売上を保証するものではありません。ビジネス性の判断は最終的にお客様にてお願い致します。  
※ 当社は法令を遵守し、社会正義や公共良俗を遵守し、違法が疑わしき商品は一切取り扱いません。